



価格転嫁にお悩みの方 必見!!

# 価格交渉・価格転嫁 促進セミナー

受講料  
無料

コロナが終息に向かうなか、経済活動が本格的に回復してきました。元請け企業の業績は回復基調で、受注は増えている会社も増加傾向にありますが、受注単価を引き上げることがとても難しい状況が続いています。

このセミナーでは、インフレや原料高騰のなか、「販売価格を上げる」「仕入れ価格を調整する」などの価格交渉を有利に進めるためのポイントを学び、交渉術を習得します。ぜひこの機会にご参加下さい。

## セミナーカリキュラム

1. 開会あいさつ
2. 価格交渉の極意  
(株)ビジネス交渉戦略研究所 生駒 正明氏
3. 最近の価格転嫁の状況について  
九州経済産業局
4. 価格転嫁サポート窓口のご案内  
大分県よろず支援拠点
5. お知らせ

1万件の交渉実績 元商社マンが伝える

## 価格交渉の極意

1. 交渉の基本
2. 交渉の心構え
3. 交渉準備の7ステップ
4. 交渉の実践ポイント
5. 必ず押さえておくべき交渉戦術
6. 相手に動いてもらうための心理交渉術

### 講師プロフィール

(株)ビジネス交渉戦略研究所  
代表取締役

いこま まさあき

生駒 正明氏



1986年慶應義塾大学商学部卒業。1986年丸紅株式会社に入社。国内外で約1万件の交渉に携わる。33年間の商社勤務を経て独立。総合商社の現場で培った交渉力に心理学的アプローチを加えた独自の「交渉準備の7ステップ」を体系化。先行き不透明な時代にこそ、“真の交渉力が不可欠”という信念の下、ビジネス交渉の研修やコンサルティング、さらにはトップネゴシエーターの育成に力を注いでいる。

日時 **9月27日(金)** 14:00~16:00

会場 **大分銀行宗麟館 5階会議室**

受講料 **無料**

定員 **60名** (定員になり次第締め切りさせていただきます)

主催 大分県商工会連合会 大分県商工会議所連合会  
大分県中小企業団体中央会 大分県

お問合せ先

大分県商工会連合会 経営支援課  
TEL: 097-534-9507

-----切り取らずにそのままFAXにてお申込み下さい-----

セミナー申込書

FAX: 097-537-0613 行

申込締切日 **9月24日(火)まで**

下記の申込書に必要事項をご記入の上で、  
FAXまたは右記申込QRコードからお申込ください。

申込QRコード



事業所名		TEL	
住所 〒		メールアドレス	
		紹介元	商工会・商工会議所・中央会・その他
受講者氏名		受講者氏名	

※ご記入いただきました情報は、各種連絡・情報提供にのみ利用させていただきます。