



地域で頑張っている事業所を紹介します！

## 今月の表紙

### 株式会社 AsorA

代表取締役 まつばら しんや 松原 慎也 氏 (国東市)

#### 株式会社 AsorA について

東京で2年間ハウスクリーニング会社に勤務し、その後同社の代理店として実績を積みました。その後、国東市に戻り個人事業主として開業し、昨年法人化。現在は、エアコンクリーニング事業（家庭用・業務用問わず）をメインに、ハウスクリーニングやエアコンクリーニングに特化したスクール事業を展開しています。

事業を行うにあたって大切にしていることは、①営業活動の強化（知る力・知られる力） ②専門分野での技術力 ③業務委託先との協力体制強化です。その甲斐もあり、提携先企業から発注いただく業務を全国各地の協力会社に委託するビジネスモデルを構築することができました。

事業を始めるにあたっては、向こう3年ほどの計画を自分の中で組み立てて、取り組んできましたが、開業当初は集客に苦戦。技術力と同様、営業力を磨く大切さに気づいてからは、定期受注を見越した業務提携先への営業まわりやホームページ、SNS、LINEなどのコミュニケーション施策を徹底的に強化することで、安定した集客導線を構築できたように思います。

HP : <https://asoracleaning.com/gomiyashiki>



代表取締役  
松原 慎也 氏

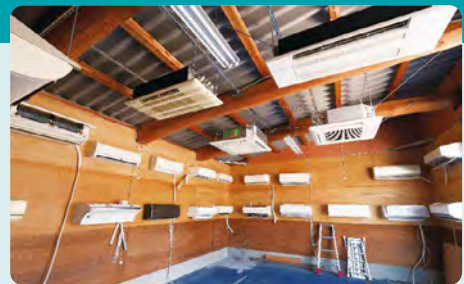
#### エアコンクリーニング研修事業について

開業当初からの計画の一つでもあり、自分自身がエアコンクリーニングを行う中で、「様々なエアコンの機種・様々な設置環境を学べる場所があれば良いのに…」と常々感じていたことから、エアコンクリーニングスクール事業を始めました。

令和5年度には大分県から経営革新承認をいただき、現在は、研修を受けた方々に「研修を受けてよかった！」と思っただけのような質の高いスクールを目指して、日々運営を行っています。

よく「本業とスクール事業、どうやって両立しているの？」と聞かれますが、エアコンクリーニング業界は、1・2月がいわゆる「閑散期」。そして、スクールに通う人は大半が同業者のため、夏場は本業に集中し、冬場はスクール事業に注力することが可能というわけです。この“二毛作”的な事業構造は、年間を通して収益を安定化させることができるだけでなく、スクール生（同業者）の本業の邪魔もしないWin-Winなスキームとなっているため、とてもお喜びいただいています。

今後も同業の皆さんと切磋琢磨して、この業界の活性化に努めていきます。



経営革新の承認を受けた  
エアコンクリーニング研修施設

#### 経営革新とは

大分県が経営環境の変化に即応して、経営課題にチャレンジする中小企業の経営革新を支援し、中小企業者の方が作成した「経営革新計画（3年～8年のビジネスプラン）」に対して承認を行うものです。

<https://www.pref.oita.jp/soshiki/14040/keieieikakusinnsiennseidonogaiyou.html>

## 商工会との取組

商工会には、コロナ禍に入会し、マル経融資や事業再構築補助金の相談に乗っていただきました。青年部にも入部させていただき、地元企業との輪を広げております。

商工会は、小規模の会社に力を貸してくれ、金融機関との調整等経営に係る部分で専門的に行ってくれます。多くの事業者のために動いてくれており、当社も事業発展につなげることができました。



### マル経融資とは

商工会などの経営指導を受けている小規模事業者の商工業者が、経営改善に必要な資金を無担保・無保証人でご利用できる制度です。

### 事業再構築補助金とは

ポストコロナやウィズコロナの時代の  
経済変化に対応するための企業の思い切った事業再構築を支援する国の補助金です。

URL : <https://jigyousaikouchiku.go.jp/>

● ● ● ● お気軽に管轄の商工会へご相談ください！ ● ● ● ●

## 今後の目標や展望について

当社は“現場第一主義”を掲げており、研修事業では「技術を本物に」することを目指して取り組んでおります。現在は全国各地にお客様がいる兼ね合いで、地元のお客様の受け入れ体制が十分でないため、今後は体制を強化し、一人でも多くのお客様を受け入れたいと考えています。

そして、本業と合わせてスクール事業もさらに強化していくことで、エアコンクリーニング業界を活性化し、よりレベルの高いものに押し上げてまいります。